

他社を圧倒する！！ 法人営業力強化の4つのポイント

法人営業と個人営業の違いを明確に言えますか？

多くの企業が自分たちの業界の営業が特殊だといいますが、業界による違いというのはそれほど大きくありません。ただ、法人営業と個人営業には大きな違いがあります。それにも関わらず、巷で販売されている営業本は法人営業と個人営業の違いを明確にせず、ノウハウを伝えているために結局、ノウハウを試してみてもうまく行かないケースが多くあります。本セミナーでは、法人営業の特性を明らかにし、その特性を加味した商談や営業戦略の考え方などをお伝えいたします。

日時:8月19日(木)13:30~15:00(受付13:00~)

費用:無 料

場所:トーク・ビジネスサポート セミナールーム



講師:水田 裕木(みずた ひろき)

株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント

【カリキュラム】

- ・法人営業と個人営業の違いとは
- ・継続取引のメリット
- ・既存顧客のターゲット設定に活用する情報

Fax:06-6459-1703(番号違いにご注意ください)

当該参加申込の情報は本フォーラム講師機関と共有利用いたしますが、フォーラムのご案内以外の目的で利用することはありません。

「他社を圧倒する！！法人営業力強化の4つのポイント」(8/19)申込書(三行)~後日受付書をFAX

会社名	TEL
所在地	FAX
受講者氏名	部署・役職

☆お問合わせは、株式会社トーク・ビジネスサポート 担当/森下 TEL:06-6459-1701
〒530-6128 大阪市北区中之島3-3-23 (中之島ダイビル28階)